

Stockholm 2015-10-12

Ny app-plattform ger små butiker en mobil fördel

Idag lanserar m-handels specialisten iBuyWeSell sin unika m-handels plattform i Sverige. Plattformen med skräddarsydda e-handels appar ger mindre, specialiserade butiker en konkurrensfördel genom en effektiv mobil e-handelslösning som bidrar till ökad försäljning och stärkt kundlojalitet.

När Smartphones redan är, eller är på väg, att bli den främsta plattformen för kommunikation och underhållning är det bara en tidsfråga innan det också blir den främsta plattformen för shopping. Enligt den senaste rapporten om e-handel från PostNord har 73 procent av de svenska konsumenterna e-handlat under det senaste kvartalet och av dessa e-handlade 20 procent med hjälp av sin mobiltelefon. Konsumenterna använder mobilen i allt större utsträckning i köpprocessen, både för research och för faktiska köp.

För en liten eller medelstor butiksägare är den här utvecklingen en stor möjlighet, men den kan vara svår att hantera. Hänger man inte med i utvecklingen riskerar man att tappa mot sina konkurrenter. Men hur skapar man och bibehåller en stark mobil närvaro som bidrar till ökad försäljning och som gör att kunderna återkommer, både till den fysiska butiken och den mobila?

Alla butiker som erbjuder unika produkter eller tjänster, eller butiker där kunderna är beroende av vägledning i butiken kan tjäna mycket på att erbjuda sina kunder ett mobilt alternativ. Genom en app med pushnotifikationer skapas möjlighet att bygga unika relationer med kunderna.

“Vår mission är att hjälpa den traditionella butikshandeln att bygga sina varumärken och öka sin försäljning samtidigt som de ska känna sig stolta över sin mobila närvaro. För oss handlar det om att bygga snygga butiksappar med grym funktionalitet och vi kan göra allt det här extremt effektivt tack vare vår plattform,” säger Bob Ilievski, VD och grundare av iBuyWeSell.

Plattformen från iBuyWeSell är en nyckelfärdig lösning för alla butiksägare. På mindre än 2 veckor kan en butiksägare lansera sin alldeles egna mobilshop med skräddarsydda appar för Android och iOS och med ett kraftfullt administrationsgränssnitt. Tack vare plattformen är investeringen mycket låg jämfört med andra lösningar.

iBuyWeSell har skapat en plattform för m-handels applikationer som är både flexibel och tillförlitlig. Lösningen innehåller alla tänkbara e-handelsfunktioner och ett kraftfullt back-end och admingränssnitt där butiksägaren hanterar sin m-handel och kan följa sina kunders aktiviteter. Plattformen uppdateras i takt med nya versioner från Android och iOS.

En rad företag och plattformar har lanserats de senaste åren med fokus på e-handel. iBuyWeSells lösning är helt fokuserad på mobilen, den snabbast växande e-handelskanalen.

Med native appar för Android och iOS skapas unika möjligheter för både butiksägare och konsumenter.

För mer information, vänligen besök <http://www.ibuywesell.com/mobile-app-development/?lang=se> eller kontakta:

Bob Ilievski, Grundare och VD iBuyWeSell
bob@ibuywesell.com
Tel:08-519 703 18

Om iBuyWeSell

Med bas i Stockholm och Melbourne är ibuywesell.com det första företaget att erbjuda företag och konsumenter en gratis tjänst för att skapa, publicera och hantera radannonser direkt via mobilen. iBuyWeSell har bland annat vunnit priset "the simplest and best application" i tävlingen Samsung Global Developer challenge.

###

iBuyWeSell AB

www.ibuywesell.com

Sept, 2015 All rights reserved.